

Platforma Handlowa Gminnych Spółdzielni „SCh”

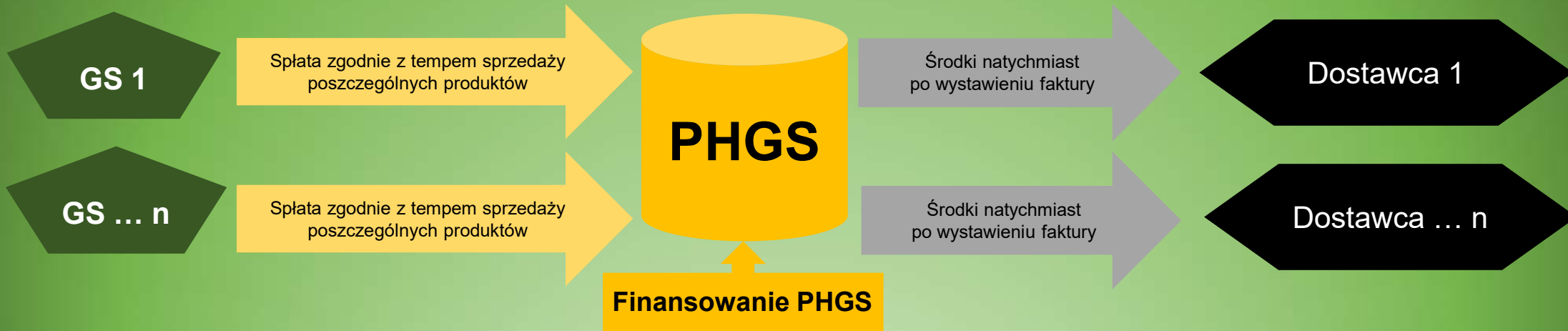


**Viggen Sp. z o.o. Loranc & Partners Sp. z o.o.
Spółka komandytowa**

Robert Loranc – CEO

Nowoczesna Platforma Handlowa zapewniająca przewagę konkurencyjną GS „SCh” na rynku poprzez obniżenie kosztów zakupów

Zapewnienie dużo większych rabatów od dostawców, nieporównywalnych z uzyskiwanymi aktualnie nawet przez największe Gminne Spółdzielnie, poprzez efekt skali spowodowany grupowaniem zamówień na wybrane produkty i surowce produkcyjne od wielu podmiotów.



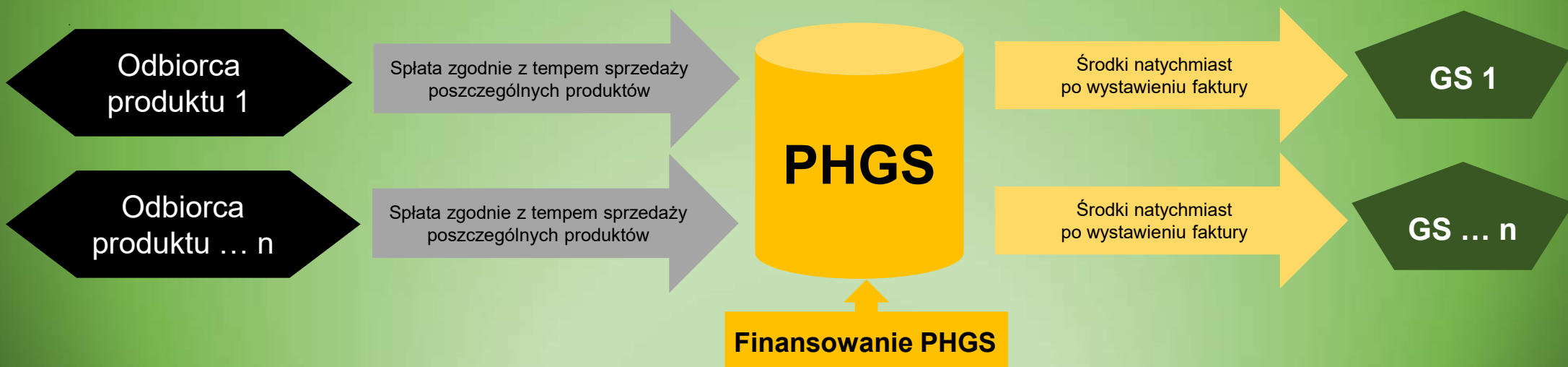
Udostępnienie finansowania zakupów na bezkonkurencyjnych na rynku zasadach, które zagwarantują dostawcom środki natychmiast po dostarczeniu produktu lub surowca, a Gminnym Spółdzielniom umożliwią rozłożenie spłaty zgodnie z tempem sprzedaży konkretnych towarów oraz obniżenie kosztów finansowania zakupów poprzez:

- odpowiedni dobór produktów i surowców objętych finansowaniem PHGS,
- przyśpieszenie rotacji produktów objętych finansowaniem PHGS,
- zwiększenie skali zakupów produktów i surowców objętych finansowaniem PHGS.

Nowoczesna Platforma Handlowa zapewniająca przewagę konkurencyjną GS „SCh” na rynku poprzez obniżenie kosztów sprzedaży hurtowej

Zapewnienie finansowania kredytu kupieckiego dla odbiorców hurtowych na **bezkonkurencyjnych na rynku zasadach**, które zagwarantują Gminnym Spółdzielniom środki natychmiast po wystawieniu faktury na dostawę produktów, umożliwiając również rozłożenie spłaty odbiorcom hurtowym zgodnie z tempem sprzedaży detalicznej produktów, poprzez:

- odpowiedni dobór odbiorców hurtowych objętych finansowaniem PHGS,
- przyśpieszenie rotacji produktów objętych finansowaniem PHGS,
- zwiększenie skali sprzedaży produktów objętych finansowaniem PHGS.



PHGS

Finansowanie skupu faktur przez konsorcjum banków z gwarancją funduszu poręczeniowego:

(możliwe zaangażowanie Banków Spółdzielczych, PBS, MFPK).

Przyznawane limity finansowania dla poszczególnych GS-ów oraz na konkretne produkty i surowce

- na początek 1 mln zł limitu dla każdej GS na 2 miesiące bez zabezpieczeń i sprawdzania zdolności kredytowej,
- przeznaczenie maksymalnie 25% przyznanego limitu na finansowanie jednej grupy produktów lub surowców,
- odnowienie limitu na kolejne 2 miesiące pod warunkiem spłaty min. 25% poprzedniego limitu,
- zwiększenie limitu powyżej 1 mln zł po przedstawieniu dodatkowych zabezpieczeń lub historii współpracy z PHGS.

Bezkonkurencyjne na rynku finansowanie, uzależnione od doboru finansowanych produktów i surowców:

- wykazujących najszybszą rotację sprzedaży,
- umożliwiających największy efekt upustów cenowych poprzez skalę zakupów w imieniu dużej ilości Spółdzielni,
- generujących najmniejsze ryzyka logistyczne.

Nowoczesne rozwiązania informatyczne i grupa zaangażowanych ekspertów gwarancją jakość obsługi:

- wyspecjalizowana spółka celowa PH Viggen Sp. z o.o. Sp.k. rozwija i zarządza PHGS, a także w imieniu konsorcjum banków dobiera dostawców, odbiorców, finansowane produkty i surowce, oraz monitoruje limity kredytowe i finansuje faktury, egzekwując w razie potrzeby zastawy na towarach i ich alokację do innej GS.

PH Viggen Sp. z o.o. Loranc & Partners Sp. z o.o. Sp.k.

PHGS

500 GS-ów, 500 produktów, 50 mln zł finansowania

3 X W = WERYFIKACJA:

- struktury zakupów,
- warunków zakupów,
- cen zakupów,
- finansowania zakupów,
- rotacji zakupów,
- struktury sprzedaży,
- warunków sprzedaży,
- cen sprzedaży,
- finansowania sprzedaży,
- rotacji sprzedaży,

WYBÓR

grupę 500 produktów
i surowców
o największym potencjale
zakupowym

obrót miesięczny > 0,5 mln zł
rotacja sprzedaży < 5 miesięcy

WYPRACOWANIE

Duże upusty cenowe
kupowanych produktów!

Darmowe finansowanie
zakupów!

Bonusy finansowe
dla Zarządów GS
za rotację sprzedaży produktów
< 1 miesiąca!

Pierwsze produkty przygotowywane dla PHGS

- energia elektryczna
- telekomunikacja
- węgiel kamienny
- nawozy
- wybrane surowce do produkcji piekarniczej
- wybrane surowce do produkcji mięsnej
- wybrane surowce do produkcji pasz
- wybrane materiały budowlane
- wybrane artykuły spożywcze

Państwa dodatkowe pytania?

Loranc & Partners Sp. z o.o.

E: Robert.Loranc@lorancandpartners.com M: + 48 601 427 130