



**Uczynimy świat bezpieczniejszym a ludzi zdrowszymi**



Białystok, 10 listopad 2016r.

# Po co ?

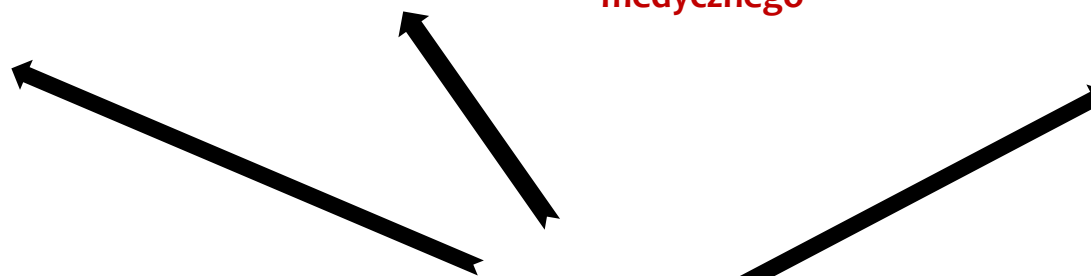


1. Prywatne archiwum medyczne

2. Wsparcie diagnostyki

3. Wsparcie ratownictwa medycznego

4. WYBÓR LEKARZY, dentystów, fizjoterapeutów, szpitali, itp



A. Zabezpieczenie wypadku dziecka:  
I/ w jednostce oświatowej,  
II/ na wycieczce, na kolonii / obozie,  
na treningu, podczas zawodów sportowych, podczas podróży, itp.

B. Zabezpieczenie wypadku osoby dorosłej:  
I/ na uczelni,  
II/ w pracy, podczas delegacji,  
III/ na ulicy, w podróży, na wczasach, itp.

C. Zabezpieczenie wypadku lub choroby członka rodziny w domu

# Dla Kogo ?

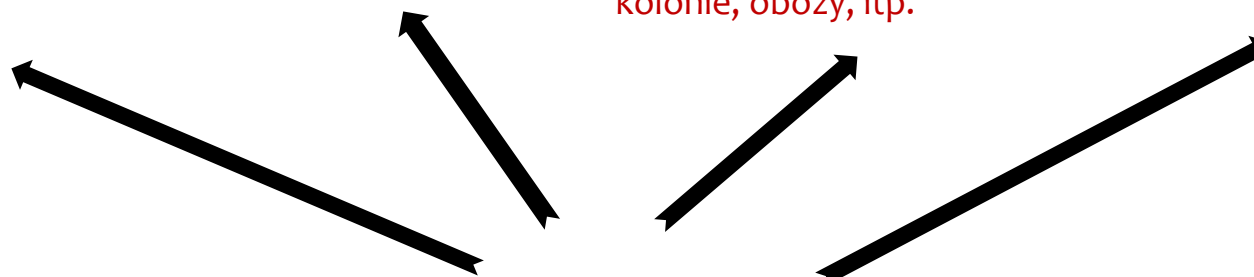


**1. RODZINY:** Rodzice, dorosłe dzieci, dziadkowie

**2. EDUKACJA I OPIEKA DZIECI:** Szkoły, przedszkola, żłobki

**3. OPIEKA NAD DZIEĆMI, EDUKACJA, WYPOCZYNEK:** Szkoły językowe, kluby sportowe, kolonie, obozy, itp.

**4. OPIEKA NAD PRACOWNIKAMI:** Pracodawcy



## A. Dostawcy mHealth:

- I/ do kontaktu z lekarzami np. [Znanylekarz.pl](http://Znanylekarz.pl)
- II/ wspierające leczenie np. kadriomet.pl, MySugar, Spiroo
- III/ wspierające ratownictwo medyczne

## C. Firmy farmaceutyczne:

## D. Sieci szpitali:

## E. Firmy ubezpieczeniowe

## B. Systemy IT do zarządzania placówkami medycznymi:

- I/ Centralny system Medyczny.
- II/ Systemy sieci szpitali, ZOZ-ów, itp.
- III/ Systemy ratownictwa GOPR, WOPR, itd

## F. Reklamodawcy

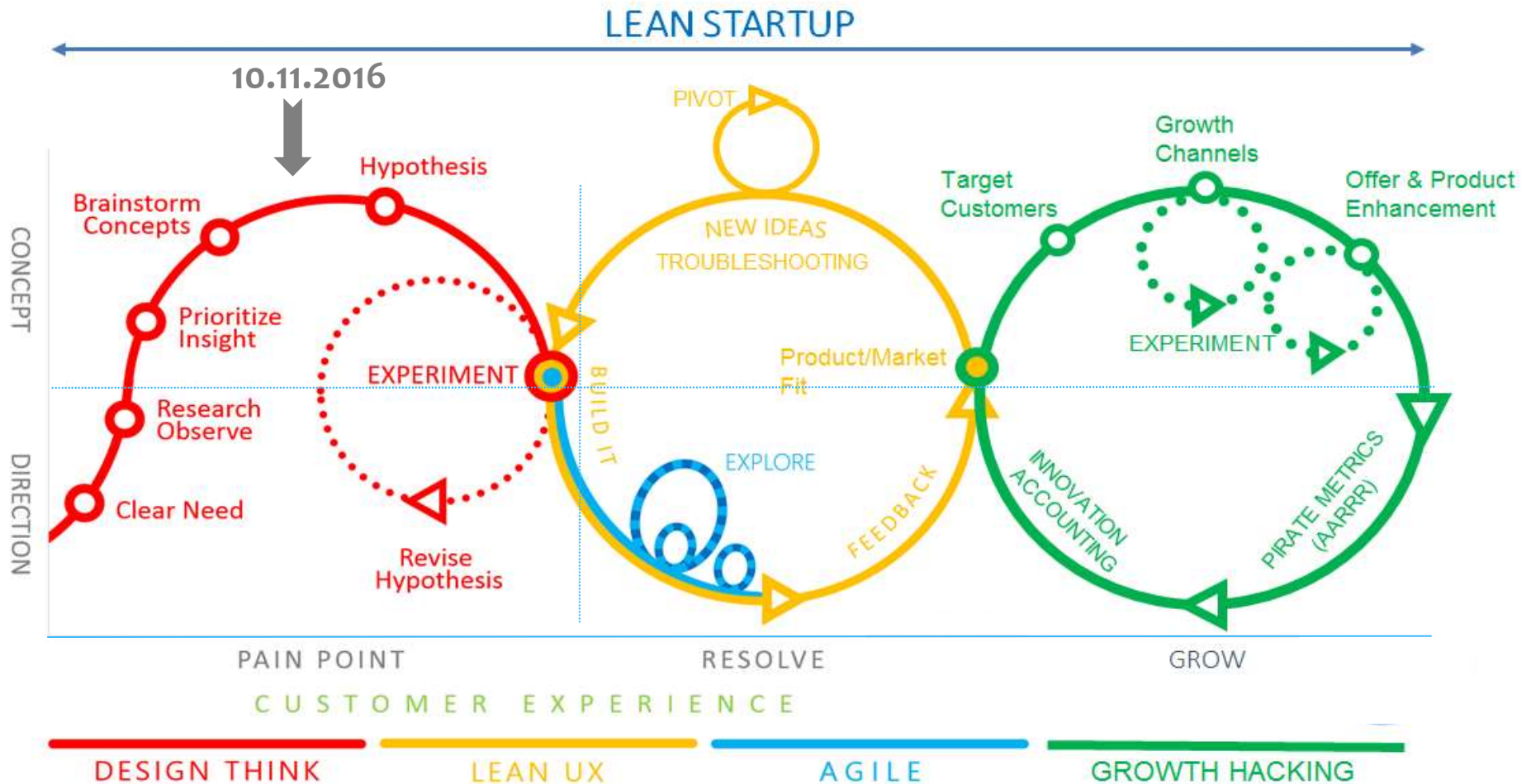
## G. Masterfranczyzobiorcy



# Jakie podejście ?



CAREMAKER



# Zespół



**Robert Loranc**

***co? czyli odpowiedzialność :***

- strategia
- budowa i rozwój systemu
- zarządzanie biznesem
- finanse i relacje inwestorskie
- dystrybucja międzynarodowa

***dlaczego? czyli doświadczenie***

- start-ups
- interim management
- restrukturyzacja
- M&A, MBO/IN, IPO, BAN



**Tomasz Stypułkowski**

***co? czyli odpowiedzialność :***

- idea
- rozwój biznesu
- rozwój produktu
- sprzedaż
- zarządzanie

***dlaczego? czyli doświadczenie***

- start-ups
- transfer technologii
- EU funds
- business consulting & coaching



**Robert Orłowski**

***co? czyli odpowiedzialność :***

- badania rynkowe
- user experience
- unique selling proposition
- marketing
- sprzedaż

***dlaczego? czyli doświadczenie***

- marketing
- badania rynkowe
- interim management
- business training

# Czym jest CAREMaker?



system / środowisko zabezpieczający bezpieczeństwo fizyczne i prawne

gwarantuje bezpieczeństwo rodzicowi, dziecku i opiekunowi (nauczyciel, trener, itp.)

zmniejsza ryzyko błędów oraz zapewnienia optymalne rozwiązanie w razie wypadków

daje oszczędność czasu reakcji w sytuacji wypadku

wygodne i elastyczne zarządzanie bazą danych informacji wrażliwych

# Model biznesowy



CAREMaker.edu

CAREMaker.org

CAREMaker.priv

**RODZICE I OPIEKUNOWIE**  
Pełne wersje systemu edu i org

**OSOBY FIZYCZNE**  
Wersja podstawowa systemu bezpłatna.  
Budowanie społeczności!

**JEDNOSTKI OŚWIATOWE i UCZELNIE**  
Przedszkola i szkoły podstawowe, gimnazja,  
zawodowe i średnie, szkoły wyższe

**PRZEDSIĘBIORSTWA**  
Pracodawcy prywatni, państwowi  
i samorządowi

**PLACÓWKI EDUKACYJNE,  
OPIEKUŃCZE I WYCHOWAWCZE**  
Żłobki, domy dziecka, szkoły językowe  
kluby sportowe, domy kultury, itp.

**OŚRODKI OPIEKI NAD OSOBAMI  
STARSZYMI  
I NIEPEŁNOSPRAWNYMI**

**SAMORZĄDY**  
Jako organy właścicielskie jednostek oświatowych oraz pracodawcy

**PARTERZY BIZNESOWI**  
Wydawcy edukacyjni, dostawy systemów SMS, TMS, mHealth, ERP i inne podmioty

**MASTERFRANCZYZOBORCY MIĘDZYNARODOWI**

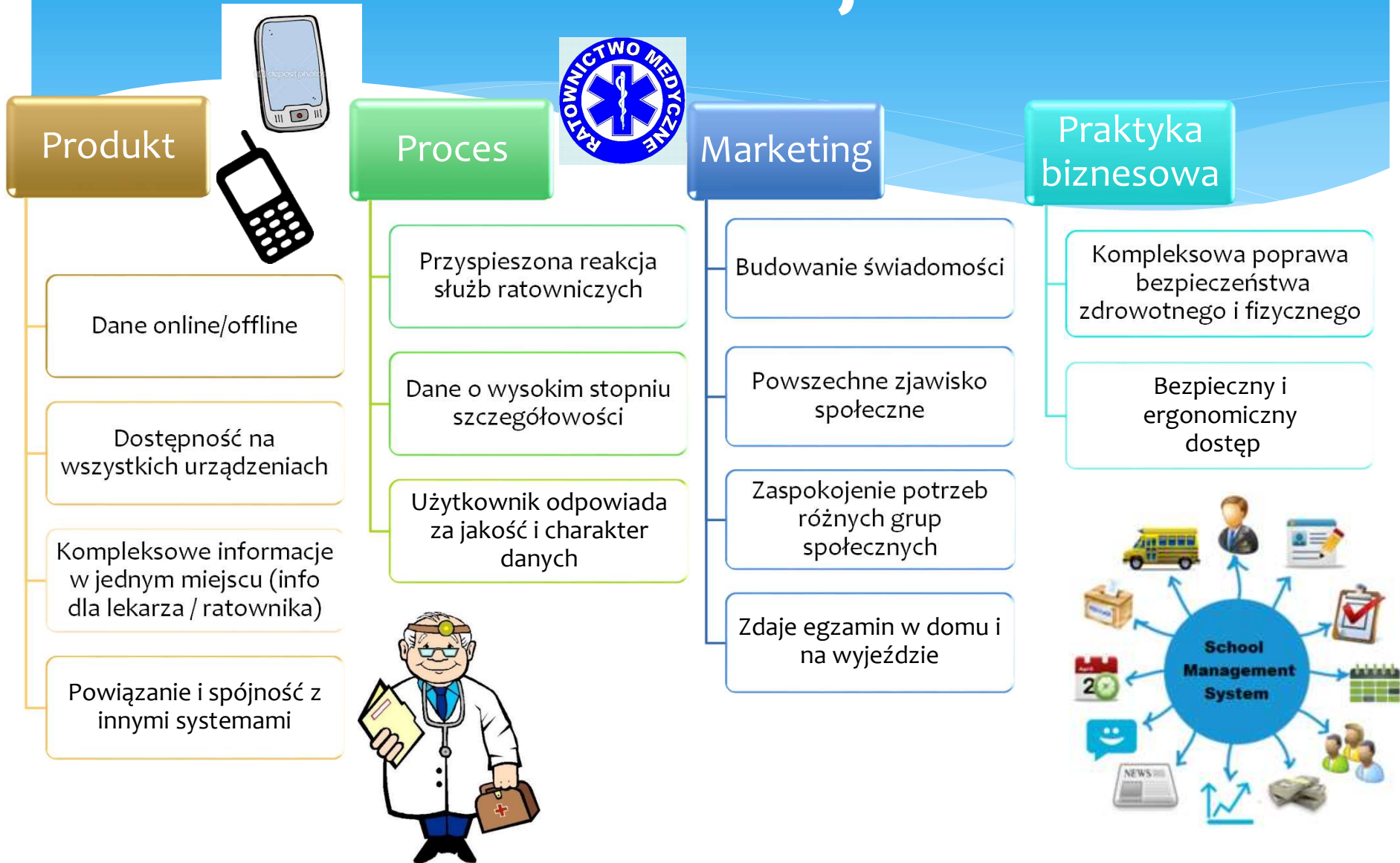
**Wartość  
światowego rynku  
mHealth**  
14,5 mld \$ (2015r.)  
60 mld \$ (2020r.)

**Brak bezpośredniej  
konkurencji  
w Polsce.  
Jedyny konkurent  
w Australii.**

**Opłata 2 zł  
od osoby  
miesięcznie**

**5,8 mln  
uczniów  
K12 w Polsce**

# Innowacja





# Niezbędność



tylko w wypadkach drogowych w 2015, w Polsce , rannych zostało 40 tys. osób

32 tys. szkół potrzebuje sprawnego sytemu opieki

10 mln rodziców potrzebuje rozwiązania zabezpieczającego potrzeby bezpieczeństwa swoich dzieci

# Opłacalność



WYNIKI ROCZNE	2016	2017	2018	2019	2020
PRZYCHODY	0 zł	10 058 867	45 555 544	62 968 629	84 304 640
KOSZTY	53 663 zł	6 029 430	25 314 266	34 147 641	45 551 868
<b>ZYSK BRUTTO</b>	<b>- 53 663 zł</b>	<b>4 029 437 zł</b>	<b>20 241 278</b>	<b>28 820 988</b>	<b>38 752 772</b>

STRUKTURA WYDATKÓW	2016	2017	2018	2019	2020
WYNAGRODZENIA	0%	14%	7%	5%	4%
SPRZEDAŻ I MARKETING	0%	82%	90%	92%	93%
POZOSTAŁE KOSZTY	100%	4%	3%	3%	3%
<b>SUMA</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

- **Break Even Point osiągnięty już do września 2017 !**
- W roku 2017 objętych opieką systemu – 56 szkół i 92 przedszkoli w Polsce (**5% rynku**), łącznie 372 551 osób
- W roku 2020 objętych opieką systemu – 1.788 szkół i 1.004 przedszkoli w Polsce (**30% rynku**), łącznie 3 552 427 osób objętych opieką systemu

# Wykonalność



CAREMAKER

## IT

portal firmowy

aplikacja mobilna

system stacjonarny

niezależny moduł w obcych systemach IT

## rynkowa

wynik analiz rynku

alianse biznesowe ze środowiskiem Podlasia

dostęp do 400 handlowców wynagradzanych prowizyjnie

szybkość informacji i działania

# KIS i RIS



- \* **KIS 1. TECHNOLOGIE INŻYNIERII MEDYCZNEJ, W TYM BIOTECHNOLOGIE MEDYCZNE**
  - \* VII. TECHNOLOGIE TELEMEDYCZNE
  - \* VIII. INFORMATYCZNE NARZĘDZIA MEDYCZNE
  
- \* **PODLASKIE:**
  - \* 1.3. Sektor medyczny, nauki o życiu i sektory powiązane łańcuchem wartości

# Dziękujemy



*Zapraszamy do dyskusji*



**CAREMAKER**